

Over mij als ondernemer Hoe ben ik daar gekomen?

Over mij

Ondernemer met een blij en sociaal hart

‘Ik help ondernemers en praktijkhouders aan meer cliënten, omzet en vrije tijd.

Hierdoor kunnen zij echte impact ervaren en elke dag met plezier het vak uitoefenen waar zij met hart en ziel voor kozen’.

Hoe ben ik gekomen op de plek van ook business coach?

Ik ben Celien van Dalen, opgegroeid in een klein dorp bij Zwolle en nu al weer jaren wonend in Zwolle. Ik kom uit een gezin en familie van meerdere ondernemers. Mijn vader was boer, mijn broer heeft bloemen winkels, ooms die ook ondernemers waren.

Ik ben begonnen als Z-Verpleegkundige, later de facilitaire wereld en de marketing en sales. Daarnaast altijd een interesse in gezondheid van de mens wat maakte dat ik orthomoleculaire en natuurgeneeskundige studies heb gevolgd.

De rode draad was dat ik steeds nieuwe mogelijkheden zie en hier actief aan werk. Voor mijn eigen bedrijf en ook altijd andere ondernemers op weg help. Door de loop van de jaren heb ik veel ondernemers mogen ondersteunen en de weg wijzen hoe het bedrijf te laten groeien en bloeien.

Alle kennis en alle ervaringen komen samen. Als ondernemer, als coach, als therapeut, van (online) marketing. De ideeën en mogelijkheden komen haast als vanzelf als wij in gesprek zijn over jouw groeiwensen voor je bedrijf.



Wat mij vaak is opgevallen dat veel ondernemers een groot hart hebben en heel sociaal zijn. Het liefst willen ze iedereen helpen. Het persoonlijke contact, de persoonlijke aandacht geven en weten en begrijpen wat de behoefte van de klanten zijn die bij ze komen. Dat is geweldig mooi te zien en te ervaren. Wat ik ook heel waardevol zou vinden; als ze ook zelf als mens en als ondernemer met lef (nog) meer gaan staan voor wat ze zelf waard zijn.

Mag ik jouw hulp en inspiratiebron zijn?

Je begrijpt, en weet dat ik jou graag help en dat het mijn missie en passie is om jou als ondernemer te helpen groeien en bloeien en impact te creëren. Voor jezelf maar voor alle mensen die jou hulp nodig hebben.

Vanuit eigen ervaring weet ik dat in veel vak gerichte opleidingen maar een klein deel over ondernemerschap gaat. En weinig meekrijgen over marketing waardoor er veel kansen blijven liggen. Hiermee doen veel ondernemers zichzelf te kort, en dat is echt super jammer van dat vele vakmanschap!

Je hoeft het gelukkig niet allemaal alleen te doen. Ga er ook maar aan staan. En met je vak bezig en ook nog alle ontwikkelingen over marketing bij houden en het wiel helemaal zelf uitvinden. Ik heb jarenlang in de marketing gewerkt en toch was het andere koek om het in mijn eigen bedrijf toe te passen. Waar het eerder bij een bedrijf was met de nodige mensen om mij heen moest ik het ineens allemaal zelf gaan bedenken en doen. Natuurlijk heeft mijn ervaring daarbij geholpen en gemaakt dat ik met vallen en opstaan heb geleerd en sta waar ik nu sta.

Enerzijds een orthomoleculaire en natuurgeneeskundig praktijk, anderzijds als cursusleider, auteur en Businesscoach. Hoe mooi is het als alle kennis en ervaring samen komt.

Gelukkig zie ik nu hoe ik kan ondernemen en leer ik jou graag de weg hierin zodat jij niet overspoelt word aan de gedachte alleen al aan al die mogelijkheden. Samen gaan we op weg zodat ook jij jouw bedrijf en jou omzet kunt sturen.

Dat betekent dat je van mij eerlijke antwoorden krijgt én waar nodig een zetje in de rug. Want ik geloof er in dat je van actie en 'gewoon doen' het beste uit jezelf haalt. De kansen liggen ook voor jou voor het oprapen. Ik leg ze graag samen met jou bij je neer en laat het je graag zien. Ik werk graag met jou samen als je daar voor open staat en de ambitie hebt om er alles uit te halen wat er in zit.

Dan ga ik vol enthousiasme met je aan het werk. Ik verwacht daar in ook commitment van jou. Je krijgt geen loze beloftes dat het allemaal makkelijker is of snel gaat of dat ik jou 'even' aan meer klanten help. Nee, dat moet je zelf doen. Maar ik help je wel hoe dat moet. Je krijgt eerlijke feedback. Duidelijk op de boodschap, en zacht op de relatie. Ik geloof er namelijk in dat jij daardoor beter wordt.

Ook al ben ik ervaren, ik heb nog steeds ook zelf een coach. Juist omdat ik vind dat ik in mijn ondernemerschap gevoed moet blijven wil ik kunnen spiegelen en ontwikkelen.

Door mijn eigen doorgemaakte leerproces, met alle fouten en vallen en weer opstaan die daarbij horen, kan ik jou laten leren. Enerzijds door je te behoeden voor fouten maar veel meer jou de goede richting kan aanreiken. Ieder mens heeft zijn eigen blinde vlek waarbij het goed is dat een coach met je mee kijkt en je daarop wijst.

Door mijn jaren lange ervaring in de (complementaire)zorg, marketing en ondernemerschap, breng ik het beste uit beide werelden samen.

Hoe doe ik dat?

Ik heb een methode en stappenplan ontwikkelt waarmee ik zelf succesvol werk.

1. Het dagevent “Bloeiende praktijkdag”. Aan het eind van de dag ga je naar huis met veel inzichten en een praktisch en effectief stappenplan waarmee je direct aan de slag kunt jouw bedrijf te laten groeien en bloeien. En je weet hoe jij zichtbaar word op een manier die bij jou past.
2. 3 maanden het “Samen Groeien” traject. Een unieke coaching van persoonlijke aandacht, strategie en praktisch doen.

Ben je benieuwd hoe ik jou kan helpen?

Stuur mij een mail en ik neem z.s.m. contact met je op.

Met ondernemende groet,

Celien van Dalen

